

Reseñas de libros

Más allá del TTIP

Alicia Sorroza Blanco
Investigadora, Real Instituto Elcano

Roy, Joaquín y Domínguez, Roberto
(eds.)
The TTIP: The Transatlantic Trade and Investment Partnership between the European Union and the United States
The Miami-Florida European Union Center of Excellence/ The Jean Monnet Chair of the University of Miami, 2014
En coedición con el Consejo Argentino para las Relaciones Internacionales (CARI)
258 págs.

Las crisis, tanto en el frente interno como en el externo, están afectando las relaciones trasatlánticas durante los últimos años. En el caso de la Unión Europea (UE), el débil crecimiento de su economía, su endeudamiento y la situación griega generan incertidumbre y dudas sobre la integridad de la zona euro. A ello se suma la falta de liderazgo en los estados miembros y en las instituciones comunitarias. Existe una creciente inestabilidad en su periferia este, con un vecino que cada vez

se acerca más a la definición de rival que de socio, y con un flanco sur mediterráneo cada vez más volátil e inestable. Y, por si todo ello fuera poco, las dudas crecientes del Reino Unido sobre su permanencia en el club europeo solo incrementan la incertidumbre sobre el futuro de la UE. La situación en Estados Unidos dista mucho de ser positiva. El panorama político e institucional que surgió de las *midterm elections* de noviembre de 2014 no es fácil. Además, la economía sigue sin mostrar grandes signos de fortaleza, la desigualdad sigue siendo un grave problema y la gran promesa electoral del *Obamacare* no tiene asegurada su supervivencia, como tampoco lo está la prometida reforma migratoria. A todo ello se suma el papel de Estados Unidos en el exterior, con una crisis interminable en Siria, un Irak fragmentado frente al avance del Estado Islámico y una política hacia Rusia que ha quedado descolocada ante la escalada de tensión en Europa. Ante este panorama crítico para dos de los principales protagonistas de las relaciones de poder global, surgen las negociaciones para un *Transatlantic Trade and Investment Partnership* (TTIP, traducido al castellano como Asociación Transatlántica de Comercio e Inversión).

En este contexto, el libro coordinado por el Dr. Joaquín Roy y el Dr. Roberto Domínguez no puede ser más oportuno. Este es una excelente aportación para todos aquellos que estén interesados en el futuro de las relaciones transatlánticas, en el TTIP y más allá. Esta obra, de carácter multidisciplinar y con una perspectiva integral, nos plantea en sus diferentes capítulos una amplia gama de dimensiones, efectos, consecuencias y oportunidades de las negociaciones de este acuerdo y del futuro de las relaciones entre Europa y Estados Unidos. En palabras de Bonilla e Isern «un acercamiento entre Europa y Estados Unidos consolidaría el entorno político-institucional más próspero de la historia» (p. 51), pero tampoco se puede dejar de lado que «el TTIP surge como resultado de una sensación de “crecientes debilidades” por parte de Estados Unidos y Europa» (p. 57). Pero, frente a estas debilidades y crisis, existen números y cifras que avalan una y otra vez la relevancia de la economía transatlántica para el mundo. La arteria comercial del Atlántico Norte canaliza más de 5 billones de euros y representa un tercio del comercio mundial. La inversión de Estados Unidos en la Unión Europea es tres veces más alta que la que se realiza en toda Asia. De las más de 20.000 empresas americanas repartidas por todo el mundo, la mayoría se encuentran ubicadas en Europa, por el gran nivel de interrelación e integración entre ambas regiones. Por otro lado, en el Índice Elcano de Presencia Global,

en su edición 2015, Estados Unidos lidera el ranking, y la Unión Europea –como entidad, y por ende quitando la presencia global individual de cada Estado miembro– queda en segundo lugar y más que triplica la presencia global de China, que ocupa el tercer lugar, y de Rusia, en el cuarto.

A pesar de todo ello y de los beneficios potenciales de este acuerdo, los autores de esta obra describen y analizan rigurosamente el TTIP, y muestran que este no es un proyecto de fácil consecución. Las dificultades son de un amplio espectro, desde los conflictos de la política comercial de Estados Unidos y las dudas de que la Administración Obama logre la *Trade Promotion Authority* (TPA) –también conocida como *Fast Track*–, analizadas por Michelle Egan, hasta todas aquellas cuestiones más técnicas, comerciales, económicas, regulatorias, relativas a las implicaciones del TTIP, etc., que se desarrollan en los capítulos de McKinney, Zestos y Coffman, Larsen, Peña, y Novak. En el libro también se tienen en cuenta los efectos del TTIP sobre terceros estados y otros proyectos de integración, fundamentalmente, del eje atlántico amplio. Por ello se han incluido capítulos específicos sobre los casos de México, con las aportaciones de Gustavo Vega, y de Canadá, de Kurt Hubner, países socios de Estados Unidos en el *North American Free Trade Agreement* (NAFTA). Carlos Malamud analiza en profundidad el impacto del TTIP en otros proyectos de integración regional como el Mercosur.

Pero los efectos del TTIP se sentirán más allá de Estados Unidos, Europa y sus zonas más inmediatas de influencia; por ello, son muy oportunos los capítulos de Babarinde, sobre África, y de Weber, centrado en el Sureste Asiático. Este último argumenta que, a corto plazo, las consecuencias no serán tan evidentes como a medio y largo plazo. Asimismo, los editores han identificado algunos temas y sectores especialmente relevantes, como el caso del sector automovilístico, desarrollado por Roberto Domínguez. Otra cuestión que requiere especial atención es la que analiza Carolyn M. Dudek, los organismos genéticamente modificados, uno de los grandes obstáculos para la negociación desde la perspectiva europea, que ha generado rechazo y movilización en diversos sectores sociales y económicos. No obstante, las implicaciones de un acuerdo de estas dimensiones van más allá de las consecuencias económicas y comerciales en materia de empleo, crecimiento económico, etc., para ambas regiones. La concreción de este tratado podría conducir a una relación transatlántica con mayor profundidad estratégica, con otra mirada hacia el Pacífico y que facilitaría una mejor gestión de los problemas comunes. Por otro lado, esto plantea la oportunidad para que ambos socios definan los estándares y las normas generales de la economía mundial frente a otras potencias. En palabras de Steinberg, «[el TTIP] busca devolver a Estados Unidos y a la Unión Europea el poder para establecer

las normas básicas de la economía mundial del que habían gozado y que ha sido continuamente erosionado» (p. 200). En esta línea, Bonilla e Irsen, consideran que el TTIP podría ser el instrumento que permita consolidar lo mejor de ambos polos atlánticos que, aunque han recorrido diferentes rutas históricas, son básicamente compatibles.
